Активность на бирже

За первое полугодие объем сделок составил 1,9 млрд рублей

На биржевых торгах положительно сказался рост промышленного производства и подъем экспорта, который сейчас наблюдается в стране. Об этом в ходе конференции сообщил пресс-секретарь Белорусской универсальной товарной биржи Роман ЯНИВ. В целом за первое полугодие объем биржевых сделок увеличился на 28 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Сейчас в организации продолжают активно работать над продвижением отечественных экспортеров и привлечением новых участников торгов. Также рассматривают возможность организации прямых поставок белорусской пилопродукции в Китай.

БЕЗ ПОСРЕДНИКОВ

По словам Романа Янива, организация прямых поставок пилопродукции через белорусскую биржу обсуждалась накануне на переговорах с участием концерна «Беллесбумпром», предприятий «Беллесэкспорт», «Белинтертранс» и делегации китайской компании Dalian Huichang Port.

Сейчас отечественные пиломатериалы поставляются в Китай преимущественно через литовские и латвийские фирмы-посредники. Сегодня биржа совместно с белорусскими компаниями готова предложить более эффективную схему, которая позволит исключить посредников и существенно снизить конечную цену при поставках. Китайская сторона удовлетворена качеством белорусских пиломатериалов, и представители компании готовы ежемесячно закупать около 3 тысяч куб. м. Главное условие состоит в том, чтобы окончательная цена с доставкой в Китай была конкурентоспособной.

В настоящее время прорабатывается возможность для китайской компании участвовать на начальном этапе в биржевых торгах через брокера. В дальнейшем они смогут обучать собственных трейдеров и работать на бирже самостоятельно.

ШОКОЛАД ПОДЕШЕВЕЕТ?

Роман Янив также сообщил, что ежегодно растет количество участников биржевой торговли. Сейчас на бирже аккредитовано 19,5 тыс. компаний, в том числе 4 тыс. нерезидентов из 60 стран. На электронной торговой площадке по осуществлению закупок аккредитовано более 16,8 тыс. пользователей.

Так, в июне аккредитовали компанию из Кот-д'Ивуара, которая планирует продавать через биржу какао-бобы для нужд белорусских кондитерских предприятий. «Они будут это делать без посредников. Можно ожидать, что себестоимость белорусского шоколада снизится», — отметил Роман Янив.

За первое полугодие свыше трети биржевого товарооборота пришлось на секцию металлопродукции, где сумма сделок с начала года составила 712 млн рублей (рост на 30 %). Товарооборот лесопродукции по итогам полугодия вырос на 32 %, сельхозпродукции — на 6 %.

Кроме того, на товарной бирже ежедневно проходят электронные торги черными металлами на внутренний рынок. За два часа торговой сессии система обрабатывает около 2 млн заявок на покупку и продажу, в торгах участвуют около тысячи продавцов и покупателей.

Между тем только порядка 2-3 % всего товарооборота в стране происходит через биржевые торги. «Большую роль играет неготовность руководителей и специалистов к работе в электронном формате. — сообщил начальник управления торгов промышленными и потребительскими товарами биржи Евгений Миклашевич. — Однако сейчас эта ситуация несколько меняется. Мы переходим к экономике западного образца, для которой характерно глубокое планирование».

Илья КРЫЖЕВИЧ.

РАССТОЯНИЕ НЕ ПОМЕХА

Лидер в области судостроения.

(Окончание. Начало на 1-й стр. «СЕ».)

В прошлом году Костромская область отремонтировала и реконструировала в два раза больше дорог, чем в предыдущем, — более 100 километров. В этом году планируется планку поднять еще выше.

— У нас на балансе четыре тысячи километров областных дорог, — отмечает руководитель «Костромаавтодора». — По условиям эксплуатации надо в год ремонтировать хотя бы 250—300 километров, чтобы межремонтные сроки соблюдались. В 2012 году мы сделали всего 1,2 километра, а сегодня асфальтируем уже более 100 километров в год и на этом не собираемся останавливаться. Президент страны Владимир Путин подписал указы, чтобы к 2024 году 50 % региональных областных дорог были приведены к нормативным требованиям. На сегодня Костромская область имеет 14 % дорог, соответствующих «нормативке». Чтобы выйти на исполнение указа, нужно ударно поработать.

Кстати, Александр Шведов сам белорус, уроженец города Буда-Кошелево Гомельской области. Пятнадцать лет своей жизни отдал дорогам Беларуси, работал мастером асфальтного завода. А теперь вот занимается дорожным строительством в России. На встречу с земляками пришел в майке с надписью Belarus и изображением победоносной команды биатлонистов. В ответ на провокационный вопрос, помнит ли он родной язык, Александр Анатольевич на хорошем белорусском процитировал строчки из «Тараса на Парнасе». Одним словом, наш человек.

С ВЕТЕРКОМ ПО ВОЛГЕ

Ох уж эта Волга-матушка — любоваться бы на нее и любоваться. А прокатиться по ней с ветерком да на катере костромского производства — это вообще высший шик. И для белорусов такую возможность предоставили благодаря руководству Костромского судомеханического завода.

— Около 80 % нашей продукции — это гособоронный заказ, — говорит **генеральный директор Костромского судомеханического завода Алексей ВОРОНЦОВ.** — Основной потребитель — силовые ведомства, спецслужбы, федеральная служба безопасности, пограничные войска, МВД, МЧС, Министерство обороны. Выпускаем катера всевозможной насыщенности, комплектации. Среди наших заказчиков — крупные российские компании «Транснефть», «Газпром». Готовы поставлять в Беларусь служебные, прогулочные, пассажирские, скоростные, пожарные, буксирные катера на водометной установке. Эти суда не имеют аналогов в России, а некоторые даже в мире.

У предприятия секретов от белорусских журналистов нет — Алексей Воронцов лично провел экскурсию по судостроительному заводу.

— Наша продукция востребована во многих странах мира, — говорит он. — Поставляли продукцию в Африку, юго-восточную Азию, Камбоджу, Вьетнам. Двигатели используем как ярославские — они очень надежные, — так и импортные. Заказчик сам выбирает. Но предпочтение отдается все же нашим водометным двигателям. Сейчас фарватеры рек загрязнены, а наши катера отличают маленькая осадка и очень высокая проходимость.

Пограничный катер КС-850 — новая разработка судомеханического завода. «Он полностью импортозамещенный, — рекламирует новинку руководитель. — Два водомета, ярославские двигатели — скорость развивает до 170 километров в час. В августе пойдет на испытания в силовые структуры. Может использоваться как патрульный, пограничный, разъездной, служебный катер. Это первый из серии КС-850-х катеров. Такого в России еще не было».

Костромскими скоростными катерами укомплектована вся российская граница от северо-востока до запада. При их производстве используются сверхпрочные алюминиевые сплавы. Катера получаются не дешевые, но надежные.

Пассажирский катер не менее безопасный. Внутри напоминает микроавтобус на 32 пассажирских места.

— Ему не страшны ни камни, ни пороги, — заверяет Алексей Воронцов. — Водомет полностью закрыт в корпусе катера, нет ни одной выступающей части. Это позволяет высаживаться на необорудованные причалы и подходить вплотную к берегу. На этом катере можно уходить на 500 километров вдаль, оснащен двумя топливными баками по 500 литров.

Судомеханический завод в процессе непрерывной модернизации. Руководитель с гордостью демонстрирует участок лазерной резки: «Если раньше все делали по шаблонам, то сейчас технологи рисуют карту раскроя за компьютером. Лазер режет и сталь, и алюминий. Качество реза, быстрота, технологичность высокие, идем в ногу со временем. Делаем детали разной конфигурации». На производство катера, кстати, идет около десяти тысяч деталей.

ВО ВСЕМ ДОЛЖЕН БЫТЬ НАУЧНЫЙ ПОДХОД

Костромское научно-производственное объединение нефтехимического машиностроения — уникальное предприятие во всех отношениях. Существует оно всего 15 лет, но уже пользуется хорошей репутацией даже у продвинутых японцев. Сейчас, например, тут выполняют заказ для компании «Мицубиси». Среди постоянных заказчиков — «Тольяттиазот», «Череповецкий азот», «Северсталь». Предприятие активно работает и с белорусскими предприятиями, поставляет аппараты воздушного охлаждения, теплообменники, емкости, деаэраторы и другое специфическое оборудование. С «Гродно-азотом» костромичи работают вообще со дня основания НПО. И очень гордятся тем, что завод не сделал ни одного нарекания на их продукцию.

Основные задачи предприятия — проектирование, изготовление, ремонт и модернизация аппаратов воздушного охлаждения, секций и комплектующих к ним.

— У нас применяется 3D-оборудование. Это новая техника, которая позволяет с точностью до сотых миллиметра производить операции, — говорит **директор НПО нефтехимического машиностроения Александр ПАСТУХОВ.**

В качестве более тесного сотрудничества в перспективе костромское научно-практическое объединение рассматривает минскую компанию «Инженерный центр «АМТинжиниринг».

— У них в основном научные мозги, конструкторы разрабатывают новые технологии и продают. Цена нас устраивает, — отмечает Александр Пастухов.

К сожалению, был неприятный опыт сотрудничества с бобруйской «Белшиной», в частности по оплате. Белорусское предприятие является градообразующим, и костромичи с пониманием отнеслись к этому инциденту, хотя и посетовали на несовершенство законов.

— Надо делать общую для наших стран нормативную правовую базу, — считает руководитель. — Должна быть взаимная ответственность. И каждый должен исполнять свои обязанности. Бремя штрафных санкций нужно перекладывать на тех, по чьей вине это случилось. А то отвечают одни, а другие этим пользуются.

Сейчас предприятие работает над созданием оборудования для сушек нового поколения.

Александр Пастухов уверен, что будущее именно в тесных российско-белорусских отношениях: «Это понимают и наши производители, и правительства. Сейчас идет жестокая борьба за рынок, мы это хорошо ощущаем. Совместно Беларусь и Россия — это уже сила. Придет время, и Украина подтянется. Мы ведь славяне. Недавно украинцы к нам приезжали, открывают представительство в Москве. Продвигать продукцию на Запад сложно из-за квот. А в России квот нет. Вот они и тянутся к нам».

Нелли ЗИГУЛЯ.