

# «ПО ТОМУ, КАК ЖИВЕТ ЧЕЛОВЕК, ОЦЕНИВАЮТ ВЛАСТЬ»

**ПРЕДСЕДАТЕЛИ** районных Советов депутатов Гомельской и Могилевской областей на стажировку отправились в Дзержинский район. Там они посетили несколько предприятий, посмотрели на успешный опыт частников. А также обсудили ряд насущных проблем.

## Слышать избирателя

Во время первой части депутаты поделились опытом работы в своих районах, а также задали вопросы представителям министерств. Так, **председатель Бобруйского городского Совета депутатов Михаил ЖЕЛУДОВ** рассказал, что модернизация в его регионе происходит на всех предприятиях, в том числе и на «Белшине». Любая модернизация, по его мнению, предполагает изменение штатной структуры нанятых работников. И количество сотрудников сокращается. «Сегодня для Бобруйска важно создание новых предприятий, потому что основная задача, которая стоит перед всеми председателями городских, районных Советов депутатов — создать условия для жителей наших регионов, чтобы они имели возможность обеспечивать семью.

Кроме этого, он обратил внимание на взаимодействие депутатов со своими избирателями. «Есть определенный пробел в законодательстве, связанный с тем, что у нас отсутствует такое понятие, как «наказы избирателей». Мы впервые в этом созыве утвердили решением сессии городского Совета депутатов указы избирателей. Каждый депутат внес свои предложения. Проводя отчетные сессии, будем непосредственно отталкиваться от тех вопросов, которые представлены в округах наших депутатов», — поделился председатель Бобруйского городского Совета депутатов.

## Отвечают специалисты

Выступая перед депутатами, **первый заместитель министра экономики Александр ЧЕРВЯКОВ** обратил внимание на снижение численности занятых. Он подчеркнул, что необходимо создавать такие социальные условия, чтобы людям не хотелось уезжать. «Главным ключевым моментом являются заработная плата и рабочие места», — резюмировал представитель министерства. Занятость стала наиболее проблемной темой, которую затронули при обсуждении. Депутаты задавали много вопросов по работе Декрета о содействии занятости населения, ведь с этого годы жировки для неработающих считают по полному тарифу. Обращаясь к представителю Министерства труда и соцзащиты, участники заседания выясняли, что делать в ситуациях, если счет «по полной» придет работающему человеку, интересовались обязанностями комиссий по координации работы по содействию занятости населения.

**Первый заместитель министра ЖКХ Геннадий ТРУБИЛО** отметил, что по линии работы этого министерства, пожалуй, больше всего приходит жалоб. «И здесь то прямое общение, которое должно быть на уровне органов местного управления, зачастую хромает», — подчеркнул он.

Однако представители других министерств также отмечали определенные недоработки в регионах. **Первый заместитель министра здравоохранения Дмитрий ПИНЕВИЧ** обратил внимание на обеспечение медработников. По его словам, даже центральные районные больницы в некоторых населенных пунктах находятся в неудовлетворительном состоянии. При этом, говоря о разнице в показателях, замминистра подчеркнул, что многое зависит от личности руководителя, поэтому спрашивать надо и с исполнительной власти.



Фото Анны ЗАНКОВИЧ.

**Александр ПОПКОВ, председатель Постоянной комиссии Совета Республики Национального собрания Беларуси по региональной политике и местному самоуправлению**, подводя итоги первой части, подчеркнул: «Жизнеобеспечение конкретного человека — в этом суть государственной политики. Как живет человек — по этому оценивают власть, руководителя».

## А теперь на практике

Первой остановкой на выезде стал **Фанпольский сельский Совет депутатов. Владимир ЛОБОЧ, его председатель**, рассказал подробнее о месте, где работает, и обратил внимание на проблемы, характерные не только для его региона. «На сегодняшний день у нас на территории сельсовета существует очередь из людей, нуждающихся в улучшении жилищных условий. Около 500 человек. И еще 21 многодетная семья не обеспечена. Из этих семей только четыре наши территориально. Остальные все из Минска или других регионов. Они имеют право, являясь нуждающимися по месту основного жительства, в любой точке стать на очередь, чтобы получить жилье», — вводит он в курс дела.

Председатели Советов депутатов отметили, что семинар был для них полезным. Особенно важно было задать вопросы представителям министерств.

Председатель считает, что вопрос стоит решать на уровне государства. Дело в том, что из 500 человек, которые в очереди, местных, с территории сельсовета, только 62 человека. Они работают и живут здесь, хотя остаются, но попадают в конец очереди. В целом сегодня в сельсовете проживает порядка 4300 человек. Примерно в трети населенных пунктов нет газа. Процесс обеспечения идет постепенно и с господдержкой, и за свои средства. В прошлом году за свои деньги газ провели жители двух деревень. 72 % населенных пунктов обеспечены водопроводной сетью. Владимир Лобоч считает, что благоустройство лучше проводить вместе с населением: тогда сельчане лучше берегут порядок.

Затем депутаты посетили «ТАСПО-Ф». Компания по собственным разработкам производит радиаторы, которые затем используются в машиностроении. В Беларуси продукцию покупают, например, «МАЗ», «Лидсельмаш», «Амкодор»,

в России — компании «Группы ГАЗ», кроме этого, экспорт идет в Польшу, Германию, Италию, Францию и другие европейские страны. 52 % продукции реализуется на внутреннем рынке.

Завод в Дзержинском районе строили с нуля и переехали сюда в 2012 году. Сегодня на предприятии работают 85 человек, средняя зарплата — 1090 рублей. Для производства импортируют алюминий из России.

На филиале «Мясоперерабатывающее предприятие «Городя» ООО «Викос» депутаты познакомились с работой частного предприятия. В 1996 году производство здесь выкупило цех и начало работу. На филиале трудоустроено 147 человек, в прошлом году создано 28 новых рабочих мест. Средняя зарплата — 1128 рублей. На территории есть собственная котельная, своя скважина. С 2016 года идет реконструкция предприятия: строят новые цехи, обновляют оборудование. Экспорт продукции в 2018 году составил 2,9 миллиона долларов, хотя в 2017-м был только 800 тысяч долларов. В месяц выпускают около сотни наименований продукции. Основные партнеры — Россия и Казахстан. В планах построить цех по переработке кормов для животных.

**Петр МАТЯС, заместитель генерального директора «Викос»**, рассказал о трудностях, с которыми периодически приходится сталкиваться. «Одна из самых главных проблем — то, что сегодня еще не всех частников нормально воспринимают в нашей стране», — отмечает заместитель руководителя. При этом поясняет, что иногда поступают негласные запреты на поставку мяса для частных производителей, хотя на этих предприятиях работают такие же люди, платят налоги.

Кроме этого, определенные трудности составляет просроченная задолженность. Петр Матяс обращает внимание, что торговля несвоевременно расплачивается за продукцию — и сети, и точки кооперации, и малые магазины. «Кредитные ресурсы достаточно дорогие, чтобы ими пользоваться, приходится нам вбрасывать много денег в «оборотку», которые зависают на полгода», — комментирует представитель предприятия.

Плюс налоговая нагрузка. Петр Матяс говорит о положении, которое недавно отменили, когда предприятия могли свою прибыль использовать на развитие, на капвложения, и эта прибыль не облагалась налогом. Представитель «Викоса» хотел бы это вернуть, чтобы было легче делать шаг для дальнейшего развития.

«Еще вопрос — у нас очень много бумаготворчества», — критикует Петр Матяс. Он приводит пример, что если необхо-

димо перевезти готовую продукцию из свинины по району, то нужно разрешение от ветстанции района. Если за его пределы — через район идет запрос в область. Если продукт везут в другую область — разрешение должно быть республиканского уровня. И это при том, что на всех предприятиях мясопереработки создана специальная система, и все ветеринарные службы имеют к ней доступ.

Работу в районе Петр Матяс характеризует положительно, говоря, что есть команда, во главе которой стоит председатель райисполкома. При этом комфортно работать как частнику, так и госпредприятию, ведь их оценивают по эффективности.

Резюмируя эту часть, Александр Попков отметил, что все присутствующие принимают активное участие в разработке законодательных актов. «К сожалению, иногда идет определенное лоббирование интересов соответствующих министерств. И иногда качество законопроектной деятельности оставляет желать лучшего», — отметил председатель комиссии. Он прокомментировал, что после внесения проекта в Палату представителей нет основательного разговора о последствиях этого закона, нет просчета. Сенатор обратил внимание, что изменения и дополнения в закон начинают вносить уже через один-два года после вступления его в силу. Обращаясь к председателям районных Советов депутатов, Александр Попков подчеркнул, что те должны мониторить существующую законодательную базу и вносить соответствующие предложения, рассматривая их на сессиях. Член Совета Республики обещал заняться вопросами, которые подняли на предприятии.

## Подводя итоги

Председатели Советов депутатов отметили, что семинар был для них полезным. Особенно важно было задать вопросы представителям министерств. Некоторые с белой завистью посмотрели на Дзержинский район, отметили для себя, к чему надо стремиться. Бонусом на подведении итогов стал рассказ **директора компании «Марк Формэль» Андрея СЕРИКОВА**. Он на своем примере показал, как заманить крупного производителя в свой регион. Сегодня «Марк Формэль» — это более 170 магазинов в Беларуси, России, Казахстане, Узбекистане. У компании есть предложение открыть три магазина в Лондоне.

Недавно новое производство «Марк Формэль» заработало в Орше. Директор отмечает, что везде сталкивается с деловым, ответственным отношением органов власти на всех уровнях: от областного до районного. Ответственность к работе даже выше, чем у частного бизнеса. Андрей Сериков считает, что если у предпринимателя есть желание работать, он всегда может обратиться в исполком.

«Чего нам не хватало в первый раз? На мой взгляд, после формирования бизнес-идеи, регистрации предприятия нужно найти площадь для развития. И в этот момент предприниматель может прийти куда угодно: в Молодечно, в Лиозно...» — говорит директор. Здесь и есть возможность для региона привлечь к себе бизнес. Многие молодые предприниматели не готовы ждать, рисковать, залезать в кредит, если им предлагают неготовые площади, например без отопления или воды. Андрей Сериков приводит в пример зарубежный опыт, когда создаются комплексные здания — технопарки, инфраструктурные объекты, где площади сдаются государством в аренду предпринимателям. Достаточно принести свое оборудование и платить аренду. Так легче привлечь к себе бизнес.

**Надежда АНИСОВИЧ.**