

Генадзь Міцкевіч:



БЕЛЭКСИМГАРАНТ
EXIMGARANT OF BELARUS

«ЦІКАВАСЦЬ ДА ІНСТРУМЕНТАЎ І МЕХАНІЗМАЎ СТРАХАВАННЯ СЯРОД АЙЧЫННЫХ ЭКСПАРЦЁРАЎ УЗРАСТАЕ»

Магістральнай задачай беларускай эканомікі ў новым гаспадарчым годзе з'яўляецца максімальнае нарошчванне экспарту, пошук і асваенне новых рынкаў. Яе паспяховаму выкананню спрыяе дзейнасць Беларускага рэспубліканскага ўнітарнага прадпрыемства экспартна-імпартнага страхавання «Белэксімгарант». Згодна з рэйтынгам страхавых кампаній, прадпрыемства з'яўляецца адным з несумненных лідараў айчыннага страхавога рынку, трывала ўваходзіць у тройку найбольш моцных.

Карэспандэнт «Звязды» сустрэўся з генеральным дырэктарам «Белэксімгаранта» Генадзем Міцкевічам.

З Генадзем Антонавічам чытачы «Звязды» знаёмыя. Кратка нагадаем, што свой працоўны шлях выпускнік фінансава-эканамічнага факультэта знакамітага наргаса пачынаў у Дубровенскім раёне. Пасля некалькіх гадоў работы ў сістэме Міністэрства фінансаў РБ прызначаны дырэктарам дэпартамента страхавання Белдзяржстраха.

Калі было прынята рашэнне ўрада аб стварэнні «Белдзяржжнестраха» (цяпер «Белэксімгарант»), прыйшоў сюды першым намеснікам генеральнага дырэктара. Са снежня 2009 года ўзначальвае калектыв.



Генеральны дырэктар
«Белэксімгаранта»
Генадзь МІЦКЕВІЧ.

— Паважаны Генадзь Антонавіч, рэальны сектар эканомікі падводзіць вынікі работы за мінулы год. Тыя калектывы, без дапамогі якіх дзейнасць рэальнага сектара не была б эфектыўнай, таксама. Што прадманастраваў год мінулы?

— Вынікі пакуль папярэднія. Эканамічную сітуацыю, якая склалася ў рэспубліцы летась, усе памятаюць. Прадпрыемствы, і перш за ўсё валаўтваральныя, займаліся разгрузкай складоў, паступленнем валютнай выручкі, забеспячэннем станючага сальда ў знешнім гандлі. Мы таксама працавалі ў рамках гэтых агульных задач па сваім напрамку і ў межах сваёй кампетэнцыі, якой нас надзліла дзяржава (я маю на ўвазе перш за ўсё вядомы Указ № 534 Прэзідэнта «Аб садзейнічэнні развіццю экспарту тавараў, работ і паслуг»).

Агульнае напружанне ўсё нашы структурныя падраздзяленні адчулі вельмі выразна дзякуючы ўзрослым у 2013 годзе аб'ёмам работы па падтрымцы айчынных экспарцёраў. Гэта абумовіў рост цікавасці да інструментаў і механізмаў страхавання як з боку органаў дзяржаўнага кіравання, галіновых міністэрстваў, канцэрнаў, так і саміх прадпрыемстваў-экспарцёраў, асабліва буйных. У выніку аб'ём экспартнага страхавання, аб'ём страхавога пакрыцця экспартных кантрактаў, беларускіх крэдытаў за мінулы год павялічыўся ў параўнанні з 2012 годам у 1,7 раза і ўпершыню дасягнуў рэкорднай планкі ў 895,7 мільёна долараў ЗША.

Узросшы аб'ём ахопленасці экспарту страхаваннем, па нашых папярэдніх ацэнках, павінен дасягнуць 2,4 працэнта супраць 1,1 працэнта за 2012 год. Многа гэта ці мала? Гэтая лічба параўнальная з сярэднеўрапейскімі паказчыкамі вядомых страхавых кампаній, з якімі мы супрацоўнічаем.

Павялічылася колькасць прадпрыемстваў, у асноўным буйных, якія пажадалі застрахаваць знешнеэканамічныя рызыкі. Калі раней іх колькасць не перавышала сотню, то цяпер мы перайшлі гэты «рубікон».

Павялічылася колькасць прадпрыемстваў, у асноўным буйных, якія пажадалі застрахаваць знешнеэканамічныя рызыкі. Калі раней іх колькасць не перавышала сотню, то цяпер мы перайшлі гэты «рубікон».

новых кліентаў, на гэта адназначна вартасці. Асабліва калектывам, якія ствараюць тавары з высокай дабаўленай вартасцю, так званыя інавацыйныя тавары.

Вош, калі кратка, папярэднія вынікі работы «Белэксімгаранта» па рэалізацыі Указа № 534 у мінулым годзе. Некаторыя праблемы ўсё ж засталіся і перайшлі на гэты год. Перш за ўсё мы будзем больш актыўна і, спадзяюся, больш эфектыўна працаваць з айчыннымі прадпрыемствамі-экспарцёрамі, якія пакуль не выкарыстоўваюць механізмы страхавання знешнеэканамічных рызык.

З гэтай мэтай умацавалі свае структурныя падраздзяленні як у цэнтральным апарате, так і ў філіялах, што займаюцца экспертным страхаваннем. Створаны новыя структурныя падраздзяленні, якія ажыццяўляюць экспертнае страхаванне ў рэгіёнах краіны, у абласцях. І гэты напрамак плануем умацоўваць.

Летась філіялы выйшлі на новы, больш якасны ўзровень працы, што прыемна адзначыць. Беларуская асацыяцыя страхавальшчыкоў, аналізуючы работу філіялаў усіх беларускіх страхавых кампаній, склала іх рэйтынг у рэгіёнах. Улічваліся, безумоўна, і аб'ёмы страхавых аперацый. Цікава,

што нашы філіялы, а яны параўнальна малыя, практычна ўсё ўвайшлі ў першую пяцёрку. Гэта — істотны паказчык і яшчэ адзін станоўчы нюанс 2013 года.

Умацаванне ўсяго прадпрыемства, разам з філіяльнай сеткай, адбылося і ў сэнсе кадравыга забеспячэння, і ў сэнсе павышэння кваліфікацыі нашых работнікаў. Нам ніхто ў масавым парадку не рыхтуе кадры, рыхтуем іх самі, на практыцы. Хіба што дапамагае родны «наргас», дзе ёсць група будучых работнікаў страхавых арганізацый.

Важна і тое, што склалася сістэмная праца з арганізацыяй дзяржаўнага кіравання, з мясцовымі арганізацыямі ўлады на месцах па папулярныя механізмы, прадугледжаныя Указам № 534. У якасці прыкладу скажам, што разам з аблвыканкамамі праводзім навучальныя семінары спецыялістаў прадпрыемстваў-экспарцёраў. Падключаем да гэтай работы міністэрствы і канцэрны. Апошні такі семінар правялі ў мінулым снежні з Міністэрствам прамысловасці для спецыялістаў больш чым сотні суб'ектаў гаспадарання.

— Удакладніце, калі ласка, ці вырас летась уласны капітал «Белэксімгаранта»? Для страхавога прадпрыемства гэта важная пазіцыя. Два гады назад ён перавышаў 463 мільярды беларускіх рублёў.

— Мы істотна нарасцілі ўласны капітал. Яшчэ ў снежні 2012 года статутны капітал быў павялічаны на

Важна і тое, што склалася сістэмная праца з арганізацыяй дзяржаўнага кіравання, з мясцовымі арганізацыямі ўлады на месцах па папулярныя механізмы, прадугледжаныя Указам № 534.

патрэбна фінансавое забеспячэнне прынятых абавязацельстваў. Хоць у бюджэце і прадугледжаны сродкі на выплату страхавога пакрыцця па дагаворах страхавання экспертных крэдытаў «Белэксімгаранта» — пры з'яўленні такой неабходнасці: летась было закладзена 870 мільярдаў рублёў бюджэтнай пазыкі.

Да гэтай крыніцы ў бюджэце мы ні разу не звярталіся і раней, і ў 2013 годзе таксама. А на 2014 год гэтая сума закладзена ў памеры 2,1 трыльёна рублёў.

Калі далей гаварыць пра бюджэт, то летась Мінфін уносіў у яго змены ў частцы павелічэння гранічнага памеру абавязацельстваў па дагаворах страхавання экспертных рызык з падтрымкай дзяржавы, паколькі вельмі рэзка ўзраслі аб'ёмы страхавання, пра што я ўжо казаў. На 2014 год гранічны памер абавязацельстваў у бюджэце павялічаны да 1 мільярда 105 мільёнаў долараў ЗША. Рост на 130 працэнтаў у параўнанні з мінулым годам.

— Такім чынам можна сказаць, што дзяржаўная праграма развіцця страхавой дзейнасці вашым калектывам выконваецца?

— За 2013 год мы выканалі ўсё паказчыкі, якія былі вызначаны для «Белэксімгаранта» рэспубліканскай праграмай развіцця страхавой дзейнасці, і выканалі іх якасна. Нават перагледвалі ўласныя бізнес-планы ў бок павелічэння, і таксама справіліся.

Працавалі рэнтабельна, з прыбыткам — на што і нацэльвае кіраўніцтва краіны, калі пастаянна падкрэслівае, што галоўны паказчык эфектыўнасці работы — гэта рэнтабельнасць, прыбытковасць, апераджальныя тэмпы росту прадукцыйнасці працы над тэмпамі росту заробатнай платы.

— Дазвольце пытанне, адказ на якое, безумоўна, зацікавіць чытачоў: ці з'явіліся за апошні час новыя віды паслуг?

— Новыя віды страхавання з'яўляюць

— Напрыканцы мінулага года прайшла нарада ў Прэзідэнта, дзе размова ішла ў тым ліку аб пашырэнні механізму фінансавай падтрымкі экспарту. Якія рычагі будучы задзейнічаны перш за ўсё?

— Прыняты бюджэт Рэспублікі Беларусь на 2014 год, у якім прадугледжаны канкрэтныя сродкі на падтрымку экспарту. У прыватнасці, калі ў цэлым для падтрымкі экспарцёраў выдзяляецца больш за 2 трыльёны рублёў, то ў рамках Указа № 534 прадугледжана сума ў 562 мільярды рублёў на кампенсацыю страт банкаў ад прадастаўлення экспертных крэдытаў. У параўнанні з папярэднім годам рост на 157 працэнтаў, а прадпрыемствам-экспарцёрам гэта — рэальная дапамога. Бо існуе вялікая розніца: браць крэдыт у банку па камерцыйна арыентаваных стаўках (а гэта ад 10 да 15 працэнтаў гадавых) ці па стаўцы 1,5-1,7 працэнта, калі з такой вось дзяржаўнай падтрымкай. А розніца кампенсацыя з бюджэту.

Існуюць і іншыя механізмы фінансавай падтрымкі экспарцёраў. У прыватнасці, згодна з Указам № 466 «Сбербанк России» атрымлівае кампенсацыю па крэдытах, якія ён выдае расійскім пакупнікам беларускай тэхнікі. Зараз гэты механізм пашыраецца таксама на Казахстан і Украіну.

— Раскажыце, калі ласка, больш падрабязна аб вашай рабоце не толькі з дзяржаўным сектарам эканомікі, але і з прыватнымі прадпрыемствамі.

— Сёння беларускі ўрад клапоціцца, каб асноўная маса ўнутранага валавога прадукту прырасталала не толькі за кошт буйных, валаўтваральных дзяржаўных прадпрыемстваў-гігантаў, але і з дапамогай сярэдняга і малага бізнесу, як ва ўсім свеце. Таму гэта і для нас сур'ёзны кірунак работы.

— Ці многія айчынныя прадпрыемствы-экспарцёры працуюць на ўмовах міжнароднага лізінгу?

— Есць два нацыянальны лізінгавыя апэратары, якім даручана прасоўванне айчыннай тэхнікі за межамі краіны на ўмовах фінансавога лізінгу. Гэта «Прамаг-ралізінг», адным з акцыянераў якога мы з'яўляемся, і «АСБ Лізінг». Іх доля ў нашым страхавым партфелі пакуль невялікая, але справа перспектыўная і вартая ўвагі. Мы, безумоўна, зацікаўлены, каб яны больш шырока страхавалі свае міжнародныя лізінгавыя здзелкі.

— На рынках сітуацыя не простая. Скажыце, ці расце колькасць страхавых выпадкаў?

— Такіх выпадкаў хапала ў пачатку нашай дзейнасці, асабліва падчас і пасля светнага фінансавога крызісу 2008 года. Тады пайшлі масавыя неплацяжы па кантрактах, па здзелках.

Апошнія гады мы, зыходзячы з уласнага вопыту, з практыкі андэраўтывавай работы па вывучэнні кліентаў і іх контрагентаў, выбудоўваем такія схемы, па якіх можам мінімізаваць верагоднасць наступлення так званых страхавых выпадкаў. Кожны год іх колькасць зніжаем.

Па мінулым годзе ў нас было ўсяго 16 кампенсацыйных выплат прыкладна на 310 тысяч долараў ЗША. Хаця іх магло быць і значна больш.

Наша пазіцыя такая: калі тэрмін выплаты па кантракце прайшоў, а яна не паступіла, то «Белэксімгарант» разам з прадпрыемствам-экспарцёрам неадкладна прымае меры, каб забяспечыць безумоўнае паступленне валютнай выручкі. Гэтая прэвентыўная крокі ў пераважнай большасці выпадкаў даюць свой эфект. Так што лічбу 16 можна разглядаць як паказчык даволі якаснай работы.

— А калі ўсё ж адбыўся затрымак з выплаты?

— Тады беларускае прадпрыемства-экспарцёр атрымлівае сродкі за свой тавар ад нас, а мы працягваем працаваць з яго контрагентам па працэдурі субграантаў — вяртання сродкаў.

— І колькі за апошні час па субграантах вы вярнулі грошай у Беларусь?

— Прыкладна 400 тысяч долараў.

— Нешта яшчэ застаўся «вісцёк»?

— Ёсць запасычаныя, і перш за ўсё па так званых «праблемных» рэгіёнах. Мы працуем больш чым з 40 краінамі, і не ва ўсіх палітычная сітуацыя спрыяе вядзенню бізнесу, а дзе-нідзе наогул замінае.

Павялічылася доля краін з высокім узроўнем палітычнай рызык. Зараз яна даходзіць да 27 працэнтаў (у параўнанні з 2012 годам узрасла на 4-5 працэнтных пунктаў), таму і заклікаем сваіх кліентаў быць разборлівымі, скажам так, у эканамічных сувязях. Каб тая ж разгрузка складоў не ператварылася ў фікцыю, калі тавар проста перамасцілі з аднаго склада на іншы, за мяжой, — а грошы за яго паспрабуй атрымаць!

Тым не менш стаіць завыхадача дыверсіфікацыі экспарту, асваення новых рынкаў. У тым ліку ў Цэнтральнай і Паўднёвай Амерыцы, у рэгіёнах Афрыкі і Паўднёва-Усходняй Азіі і іншых, не менш перспектыўных.

Гэта працэс працяглы па часе, адразу ад новых рынкаў няма высокай аддачы. Пакуль наша тэхніка там асвоіцца, прайдзе належаць працэдурны... Ды і адпаведны сэрвіс для пакупнікоў варта наладзіць.

Але стратэгічную задачу патрэбна выконваць, і мы працуем з нашымі прадпрыемствамі ў гэтым кірунку, дапамагаючы мінімізаваць рызыку ад знешнегандлёвай дзейнасці альбо нават звесці яе да нуля.

Публікацыю падрыхтаваў
Уладзімір ХІЛЬКЕВІЧ
Здымкі прадастаўлены прэс-службай
«Белэксімгаранта».

УНП 101421509
Спецыяльны дазвол (ліцэнзія) № 2200/13-00049
на права ажыццяўлення страхавой дзейнасці.
Выдадзены Міністэрствам фінансаў РБ.
Спраўданы па 23 красавіка 2018 года.

Ад рэдакцыі. Выказваем шчырую падзяку начальніку службы па сувязях з грамадскасцю і рэкламе Дар'і Ібрагімавай за дапамогу ў падрыхтоўцы публікацыі.



«Ралі Дакар-2013».

3,4 трыльёна рублёў, што было прадугледжана бюджэтам Рэспублікі Беларусь пры ўдакладненні параметраў 2012 года. Зараз за кошт уласных сродкаў, з прыбытку, таксама папоўнілі статутны капітал больш чым на 44,5 мільярда рублёў. Такім чынам, уласны капітал сёння перавышае 4,1 трыльёна беларускіх рублёў.

Можна засведчыць, што ўласны капітал «Белэксімгаранта» па сваіх памерах супастаўны з капіталам буйных экспертна-крэдытных агенцтваў. Не выпадкова захаваны рэйтынг фінансавай устойлівасці. Мы пацвярджаем яго штогод праз міжнароднае рэйтынгавае агенцтва, якое выдала нам прагноз — «Стабільны».

— Чым можна патлумачыць рост аб'ёмаў страхавых рэзерваў?

— Тым, што істотна ўзраслі аб'ёмы самога страхавання і