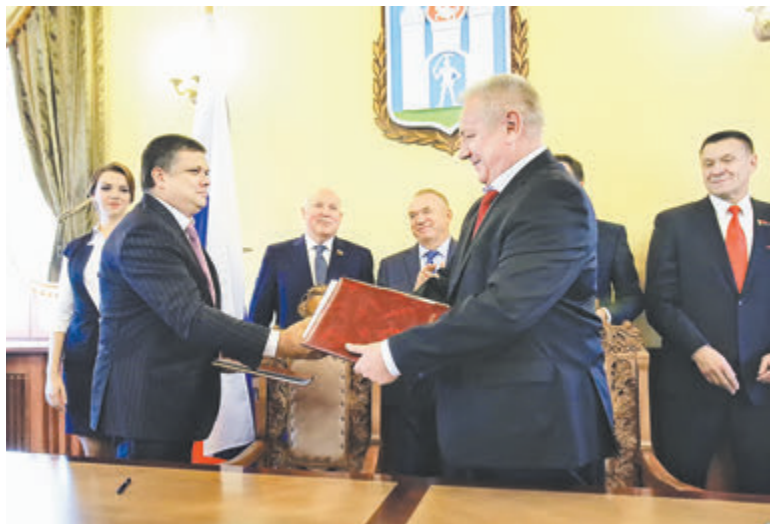
76 региональных соглашений и договоры на полмиллиарда долларов

ДЕЛУ ВРЕМЯ

Такова статистика минувшего Форума регионов Беларуси и России. Свой первый юбилей мероприятие отметило с размахом, заслужив статус «самого представительного» по сравнению с четырьмя предыдущими. Форум регионов поистине стал той площадкой, где можно и нужно было найти ответы на волнующие вопросы и разрешить спорные нюансы. Именно на такой волне прошел Совет делового сотрудничества Форума регионов Беларуси и России.



— Я думаю, сегодняшняя наша встреча станет традиционной в рамках Форума регионов и будет той площадкой, которая позволяет не только обозначать проблемы, но и совместно искать пути к их преодолению, — подчеркнул **Владимир УЛАХОВИЧ, председатель Белорусской торгово-промышленной палаты.**

Его мысль поддержал и **президент Торгово-промышленной палаты России Сергей КАТЫРИН**, отметив, что сотрудничество с Беларусью — стратегическое направление в деятельности учреждения. Более 40 региональных палат имеют оформленные соглашения о взаимодействии с белорусскими коллегами. В то же время Сергей Катырин не отрицает и наличия трудностей в отношениях:

— Они [сложности. — **Авт.**], к сожалению, есть. Я полагаю, что о них наши коллеги будут говорить откровенно, чтобы мы продвигались вперед, решая эти проблемы и налаживая взаимное сотрудничество.

Одна из важных задач Союзного государства в настоящее время — устранение взаимных барьеров для создания конкурентной среды в торговых отношениях двух стран. Но в ходе преодоления уже существующих ограничений не должны создаваться новые преграды. Об этом в своем выступлении говорил **генеральный директор ОАО «Моготекс» Виктор МАТИЕВИЧ:**

— Сегодня предприятия легкой промышленности Республики Беларусь получили определенные ограничения доступа на российский рынок. В прошлом году вышло постановление Совета Министров правительства Российской Федерации № 9 о доступе товаров к гособоронзаказам. Дополнительно вышло постановление № 550, в нем говорится о том, что вся продукция легкой промышленности, которая применяется для гособоронзаказа, должна быть изготовлена только на территории Российской Федерации. Одновременно в июне вышло постановление № 862 правительства, которое это решение распространяет и на ткани для специальной одежды. К сожалению, сегодня мы работаем не только над тем, чтобы устранить ограничения и барьеры, которые были созданы раньше. Но одновременно они создаются и дополнительно. Хотя, я понимаю, на уровне глав государств, на уровне правительств, на уровне законодательной власти речь идет о том, чтобы этого не допустить.

Устранение ограничений для бизнеса — один из приоритетов для Российско-белорусского делового совета, в который месяц назад решили вдохнуть новую жизнь. Начали работу с назначения **руководителем председателя Совета директоров компании АО «ОХК «УРАЛХИМ» Дмитрия МАЗЕПИНА**.

— Мы определили на данный момент основные задачи, которые стоят перед деловым советом, и как раз одна из задач — во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти Российской Федерации, по сути, ему необходимо стать арбитром во взаимоотношениях российских и белорусских бизнес-структур, — рассказал **исполнительный директор Российско-белорусского делового совета Ринат ГИЗАТУЛИН**. — Такая задача принципиально одобрена Минэкономразвитием России. Соответственно, на базе площадки Российско-белорусского делового совета мы предлагаем обсуждать такие вопросы (доступа белорусских предприятий на российский рынок, будь это производство тканей, пищевой продукции), говорить с нашими органами власти и принимать определенные решения.

Кроме того, внимание участников деловой встречи было уделено вопросам сотрудничества в производственной кооперации и импортозамещении товаров третьих стран.

Завершающим и самым значимым моментом совета стало подписание коммерческих контрактов.

Договоры на самые крупные суммы заключили руководители Минского тракторного завода и ОАО «Могилевхимволокно». О количестве нулей в цифрах своих контрактов журналистам рассказал **Петр РУДНИК, генеральный директор ОАО «Могилевхимволокно»**:

Фото Анны ЗАНКОВИЧ.

— В итоге получается 103 миллиона долларов США, или 6,9 миллиарда российских рублей. Это 50 % экспорта 2019 года для нашего предприятия.

В целом, по итогам заседания Совета белорусские промышленники подписали 13 контрактов на поставку продукции в Россию на общую сумму около 335 миллионов долларов.

Мария ДАДАЛКО.

А КОНТРАКТЫ ПРИБЫЛЬ

подчеркивает, что отечественные продукты есть в каждом регионе страны-соседки. И уровень лояльности покупателей к белорусским товарам очень высок. Товаропроводящая сеть включает как собственные торговые дома, так и дилеров. Порядка 60 % белорусской продукции идет на Санкт-Петербург, Москву и ее область, но, как поясняет эксперт, это делается по той причине, что там есть большие склады, откуда товар направляется в другие регионы. С представителями практически каждого субъекта федерации белорусская сторона раз в год проводит заседания рабочих групп, где решаются вопросы, касающиеся не только сельского хозяйства, но и сотрудничества в целом. «Нам действительно удалось добиться того, что качество (белорусской продукции. — **Прим. «МС».**) не вызывает сомнений и единственное, с чем мы сегодня боремся на российском рынке, — это с фальсификацией белорусских товаров», — обращает внимание Алексей Богданов. Это большая проблема как для белорусских, так и для честных российских производителей. По мнению сотрудника министерства, за такое преступление назначают слишком невысокие штрафы, что не является эффективной мерой.

www.cheltv.ru

Заместитель председателя Комитета Совета Федерации Федерального собрания России по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Ирина ГЕХТ отвечает, что только штрафами проблему фальсификации не решить. И здесь как раз поможет информационная система прослеживаемости продуктов от поля до прилавка, над которой работают в обеих странах. Она должна снять многие вопросы, в том числе касающиеся качества поставляемой продукции.

Также Ирина Гехт обратила внимание на еще одну тему, которая обсуждалась на форуме. Напомним: Валентина Матвиенко, председатель Совета Федерации Федерального собрания России, заявила, что «соответствующими министерствами России и Беларуси, антимонопольными службами в августе утверждена «дорожная карта» по движению к ликвидации роуминга в нашем Союзном государстве. Вопрос это еще и экономический, финансовый. Сейчас идет уточнение выпадающих доходов наших компаний. Но я абсолютно уверена, что в ближайшее время, год-полтора, эта «дорожная карта» будет выполнена и будет ликвидирован роуминг в Союзном государстве».

duma.tomsk.ru

Член Комитета Совета Федерации Федерального собрания по экономической политике Владимир КРАВЧЕНКО обратил внимание на слова Президента России Владимира Путина. На Форуме регионов он озвучил экономические показатели в двусторонних отношениях: «В прошлом году товарооборот увеличился почти на четверть и достиг 32,4 миллиарда долларов. В январе — августе текущего года прибавил еще 14,5 %. И нам вполне по силам вывести взаимную торговлю на уровень 50 миллиардов долларов. Для сравнения. Я был в Индии. Страна с населением 1 миллиард 100 миллионов человек. Объем торговли России с Индией около 10 миллиардов долларов. Это говорит об уровне нашей кооперации. Большое внимание уделяется укреплению инвестиционного сотрудничества. Объем российских капитальных вложений в Беларусь превысил 4 миллиарда долларов. Белорусские инвестиции — 716,8 миллиона долларов. В республике работают почти 2,5 тысячи предприятий с российским участием».

Как пример сотрудничества, Владимир Кравченко привел Томскую область, представителем которой он является. Томск находится в 4 000 км от Минска. В 2016 году было подписано соглашение о сотрудничестве и родилось несколько совместных проектов. В частности, Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники работает в партнерстве с БГУИРом. Высокотехнологичное предприятие «Микран» закупает элементную базу у «Интеграла».

Сенатор также отметил, что обе страны находятся на «низком старте» в плане цифровой экономики. И, усилив друг друга, государства могли бы быть более конкурентоспособными в разных областях, начиная от информационной безопасности и заканчивая инфраструктурными проектами.

В конце беседы за круглым столом Сергей Рахманов обратил внимание на еще одну сферу сотрудничества — научно-технологическую. По его мнению, взаимоотношения носят не такой сетевой характер, как хотелось бы. У Беларуси налажены хорошие связи с целым рядом крупнейших научно-технологических центров в России, в том числе в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Томске. Сергей Рахманов считает, что в этой сфере мы должны серьезно добавлять и доводить научно-технологическую деятельность до создания конечного продукта.

Надежда АНИСОВИЧ.