

## Транзит

# Доверие течет по дорожным артериям

Одним из камней преткновения в международном сотрудничестве в транспортной сфере сегодня является желание стран защитить свой внутренний рынок перевозок. Так называемая разрешительная система зачастую тормозит процессы интеграции и либерализации этого рынка. Ответы на то, в каком направлении стоит двигаться для упрощения разрешительных систем, искали эксперты во время конференции «Международные перевозки. Соглашения и разрешительные системы в рамках интеграционных процессов создания общего рынка автотранспортных услуг ЕАЭС», организованной Ассоциацией международных автомобильных перевозчиков (БАМАП).

Для Беларуси транзит традиционно является значимой статьей доходов в бюджет. По итогам первых трех месяцев этого года автомобильный транспорт занимает первое место в экспорте услуг и третье место по сформированному положительному сальдо. Валютная выручка грузоперевозчиков составила более 202 миллионов долларов. Однако, несмотря на очевидную прибыльность данной сферы (и не только для Беларуси), в ней существует большое количество барьеров для развития интеграции. Сейчас вопрос формирования единого рынка транспортных услуг в союзе является отложенным.

**Николай БОРОВОЙ, глава БАМАП,** отметил, что наша страна — с открытой экономикой, в которой 60% всей выпускаемой продукции поставляется на экспорт. «При этом мы стремимся не ограничивать наших партнеров, создаем комфортные условия для транзита», — отметил председатель. По его словам, в то же время многие страны, пытаясь защитить внутренний рынок, строят политику перевозок на двусторонних соглашениях. «Но здесь в первую очередь необходимо думать об эффективности: никогда на двусторонних перевозках не будут сбалансиро-

рованы объемы. Так же, как и разрешительная система — она сегодня является настоящим барьером международной торговли», — подчеркнул Николай Боровой.

На конференции было представлено уникальное двухгодичное исследование, проведенное впервые. Оно касается автоперевозок 12 стран евразийского континента. По словам **консультанта постоянного представительства Международного союза автомобильного транспорта в Евразии Александра ЗАБОЕВА,** который ознакомил с итогами исследования, лишь 11% объема двусторонних грузоперевозок Беларуси осуществляется без специальных разрешений. В регионе действует 286 двусторонних соглашений. В масштабе всего региона — единственное соглашение на безразрешительные перевозки в/из третьих стран — между Арменией и Грузией.

По словам эксперта, главные проблемы современных разрешительных перевозок заключаются в количественных ограничениях на транзитные перевозки, отсутствии многообразия разрешений и многом другом. «При



### Автопоезда и спортивный болид

Ежегодная выставка «БАМАП», организованная Белорусской ассоциацией международных автомобильных перевозчиков, прошла в Минске с 19 по 20 мая уже в 21 раз. Как и в прошлом году, автомобили были представлены на площадке возле Национальной библиотеки.

Это единственное мероприятие, на котором все желающие могут увидеть собранные вместе модели знаменитых мировых автопроизводителей: шведские Scania и Volvo, немецкие MAN и Mercedes-Benz, белорусский МАЗ, продукцию других известных брендов, а также прицепную технику к ним и многое другое. Отечественный производитель в этом году привез на выставку не только традиционные грузовые автомобили, но и спортивный болид МАЗ-5309RR. Данная модель уже зарекомендовала себя в состязаниях ралли Париж–Дакар.

Сергей НИКОНОВИЧ. Фото автора.

этом хочется пожелать, чтобы стороны использовали больше механизмов упрощения доступа перевозчиков к рынкам», — считает Александр Забоев. По его мнению, наилучший выход из сложившейся ситуации — усовер-

шенствование действующих двусторонних соглашений — процесс, который может занять не один год. Но этот процесс, уверен эксперт, уже идет. Главное — не останавливаться.

Вероника ПУСТОВИТ.

## Событие

### «СООБЩИТЕ НАМ О ПРОБЛЕМАХ»

В Астане прошло второе заседание президиума Делового совета ЕАЭС

**Евразийская экономическая комиссия готова помочь товаропроизводителям стран Евразийского экономического союза решать проблемы, возникающие на рынках третьих стран. Об этом заявила член Коллегии (министр) по торговле ЕЭК Вероника НИКИШИНА во время заседания президиума Делового совета.**

#### Ориентация на запрос от бизнеса

Вероника Никишина подчеркнула: четкий запрос от бизнеса на расширение экспортных возможностей для товаров Евразийского экономического союза должен играть ключевую роль в определении торговой политики ЕАЭС. Она предложила бизнес-сообществу информировать комиссию о возникающих проблемах на рынках третьих стран. «Сообщите нам о проблемах, с которыми вы сталкиваетесь на внешних рынках, и мы постараемся их решить в ходе переговоров», — сказала она.

#### Переговоры о СЭЗ с Израилем начнутся уже в этом году

«В текущем году начнутся переговоры о заключении зоны свободной торговли с Израилем, — сообщили Вероника Никишина. — В ближайшее время может быть принято решение о начале переговоров по унификации преференциального торгового режима с Сербией. Работают совместные исследовательские группы по изучению

целесообразности заключения соглашений о свободной торговле с Египтом, Индией, Ираном, специальная группа экспертов анализирует возможности расширения сотрудничества с Кореей. Отдельная тема, которая повлияет на всю торговую политику ЕАЭС в ближайшие годы, в том числе в силу масштаба партнера, — это выстраивание формата торгово-экономического сотрудничества с Китаем, одной из крупнейших экономик мира».

#### Виктор Христенко — глава Делового совета

На заседании президиума Делового совета ЕАЭС главой этого органа был избран Виктор Христенко, экс-глава Коллегии ЕЭК. Как сообщается, члены президиума исходили из того, что Виктор Христенко имеет большой опыт выстраивания процессов евразийской интеграции. Он на протяжении четырех лет — до февраля этого года — возглавлял Коллегию Евразийской экономической комиссии. Всего же интеграционным проектом на евразийском пространстве на разных должностях он занимается около 20 лет.

Надежда ЮШКЕВИЧ.

#### Справка «СЕ»

Деловой совет ЕАЭС был создан в мае минувшего года на экономическом форуме в Астане. Базой для него стал Белорусско-Казахстанско-Российский бизнес-диалог.

## Законодательство

### Выигрыши и риски Зоны свободной торговли с Вьетнамом

**На прошлой неделе сначала Палата представителей потом Совет Республики Национального собрания Беларуси ратифицировали соглашение о свободной торговле между ЕАЭС и Вьетнамом. Напомним, документ был подписан в Казахстане год назад — 29 мая 2015 года.**

После вступления его в силу будут обнулены таможенные пошлины примерно на 60% наименований товаров, которыми торгуют участники соглашения. К 2025 году планируется обнулить пошлины уже почти на 90% товаров. **Первый замминистра иностранных дел Александр МИХНЕВИЧ,** который представлял проект закона депутатам, отметил, что ратификация и реализация соглашения будут способствовать наращиванию торгово-экономического сотрудничества Беларуси с Вьетнамом, позволят укрепить позиции белорусского экспорта на вьетнамском рынке, а также диверсифицировать экспорт во Вьетнам за счет снятия барьеров. «Вьетнам является членом Ассоциации стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), где также функционирует зона свободной торговли, — отметил Александр Михневич. — Поэтому белорусские экспортеры смогут получить доступ к рынкам стран данного региона».

«На протяжении последних лет наша двусторонняя торговля всегда складывается для Беларуси с положительным сальдо, — отметил **Валентин РЫБАКОВ, заместитель министра иностранных дел Беларуси** во время представления проекта закона Совету Республики. — Для Беларуси удобства при создании зоны свободной торговли заключаются в диверсификации наших экспортных поставок за счет снятия барьеров по доступу на вьетнамский рынок. С момента вступления в силу данного соглашения наша страна получит беспошлинно доступ на рынок Вьетнама в отношении поставок молочной продукции, лекарств, изделий машиностроения. И одно из наших условий, которое мы защищали и отстаивали, — это доступ на вьетнамский рынок автомобильной техники МАЗ».

По словам замминистра, для того, чтобы минимизировать риски от запуска ЗСТ с Вьетнамом, есть перечень примерно из полутора тысяч торговых позиций, которые наиболее чувствительны. Это касается лекарств, говядины, категорий одежды и обуви, автомобильной техники. «С учетом развитой легкой промышленности Вьетнама, нам важно защитить эти позиции», — считает Валентин Рыбаков.

Надежда ЮШКЕВИЧ,  
Вероника ПУСТОВИТ.