



НОВЫЕ РЕШЕНИЯ

Заседание межправсовета
прошло в Алматы

На нем премьер-министры пяти стран и председатель Коллегии ЕЭК Тигран Саркисян обсудили будущее ЕАЭС и приняли ряд документов. Так, глава белорусского правительства Андрей КОБЯКОВ отметил, что наша страна выступает за дальнейшее снятие барьеров для формирования общего рынка ЕАЭС.

«Это действительно одна из самых острых проблем нашего союза. Беларусь на эту тему не раз высказывалась. Хорошо, что мы наконец материализовали в прошлом году наши усилия путем принятия соответствующей дорожной карты на 2018—2019 годы», — подчеркнул Андрей Кобяков.

Премьер-министр отметил, что необходимо заняться внутренней «донастройкой» ЕАЭС. «Если мы пообещали нашим народам создать к 2025 году общие рынки нефти и нефтепродуктов и общий рынок газа, значит, мы должны их создать в намеченные сроки и подвести тем самым топливно-сырьевую базу под функционирование всего союза».

На заседании члены межправсовета подписали Соглашение о маркировке товаров средствами идентификации в ЕАЭС. Документ ориентирован на создание единой системы маркировки и единого реестра с информацией о товарах. В итоге повысится эффективность борьбы с контрафактом, прозрачность потоков продукции поспособствует повышению ее качества и обеспечит равную конкуренцию. Важным итогом внедрения системы станет оцифровка товарных потоков и модернизация транспортно-логистической инфраструктуры.

Кроме этого, принято распоряжение о разработке проекта Порядка взаимодействия между органами национальных правительств, отвечающими за назначение и выплату пенсий трудящимся, и ЕЭК. Планируется, что такое взаимодействие будет осуществляться с помощью интегрированной информационной системы. Главы правительств стран союза подчеркнули значение Договора о пенсионном обеспечении трудящихся государств — членов ЕАЭС для повышения трудовой мобильности. Предполагается, что проект договора будет разработан до конца этого года.

Члены межправсовета одобрили прогнозы развития агропромышленного комплекса ЕАЭС. Ожидается, что в 2018 году посевные площади в союзе вырастут до 110,6 млн га, что на 2,5 % больше, чем в 2015 году. При этом площади для выращивания зерновых и зернобобовых культур увеличатся на 778,7 тыс. га, а овощей — на 71,6 тыс. га. Кроме того, прогнозируется рост поголовья в животноводстве и птицеводстве. В итоге это позволит нарастить экспорт сельхозпродукции в третьи страны до \$24,2 млрд. Одновременно прогнозируется сокращение импорта на 10 %.

А также на заседании было утверждено Положение о разработке, финансировании и реализации межгосударственных программ и проектов в промышленной сфере. Сегодня в рамках 12 действующих евразийских технологических платформ разработано порядка 140 проектов. Некоторые из них могут быть реализованы уже в ближайшее время.

Надежда АНИСОВИЧ.

ЭТА НЕЛЕГКАЯ СЛАДКАЯ ПАЛЬМА ПЕРВЕНСТВА



За счет чего
гомельский «Спартак»
наращивает экспорт
своей продукции

В пикантной ситуации героев известного мультфильма, которые прокрались на территорию шоколадной фабрики и оказались с ног до головы в сладко-коричневой глазури, могут оказаться наиболее любознательные посетители гомельского «Спартак» — здесь в новом году планируют сделать регулярными экскурсии горожан и гостей города над Сожем в свои цехи. На предприятии всерьез озаботились налаживанием обратной связи с потребителем и ищут нетрадиционные формы работы, отсюда и идея развития промышленного туризма.

Впрочем, традиционные тоже не считают исчерпавшими себя, поэтому, чтобы быть ближе к покупателю, активно изучают спрос — с помощью давнего и проверенного партнера, каким является торговля. А еще открывают магазины и ларьки фирменной торговли — сейчас через их отлаженную сеть реализуется до 10 % всей продукции фабрики на внутреннем рынке. Эту цифру планируется по крайней мере удвоить.

(Окончание на 5-й стр. «СЕ».)

■ Свое дело

САМОСТОЯТЕЛЬНО — НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ УРОВЕНЬ

Многие обладатели недавно появившихся профессий в сфере компьютерных технологий отмечают, что на белорусском рынке их услуги не востребованы в полной мере. На работу в крупную корпорацию устроиться можно, а вот в качестве индивидуального предпринимателя найти применение своим навыкам непросто. Поэтому выход многие видят в освоении IT-рынков других стран, в первую очередь задумываясь о Российской Федерации.

ЗВЯЗДА

Такому решению способствует множество факторов, а главные из них — простая система взаимодействия заказчик-клиент и, конечно же, отсутствие языкового барьера. Так и Илья Кузнецов из Минска решил попробовать свои силы, экспортируя услуги в Россию. Задумался он о том, чтобы начать свое дело, около пяти лет назад. Поработал год в фирме и понял, что это не его — хотелось принимать решения самостоятельно, а не только выполнять чужие указания. Молодой человек сразу решил делать все по закону, поэтому вариант — не регистрировать свой маленький бизнес даже — не рассматривал. Самым подходящим вариантом оказалось ИП.

(Окончание на 2-й стр. «СЕ».)

Как индивидуальным
предпринимателям
продавать свои услуги
на российском рынке